



СТВОРЕННЯ БІЗНЕС-ІДЕЙ

Осінь 2024



Rahoittaja
Jatkuvan oppimisen ja
työllisyyden palvelukeskus

Entrepreneurship course © 2024 by Startup Refugees is licensed under Attribution-NonCommercial-ShareAlike 4.0 International



Entrepreneurship course © 2024 by Startup Refugees is licensed under Attribution-NonCommercial-ShareAlike 4.0 International



Photo: Krista / Puutalobaby
<https://www.puutalobaby.fi/siivooja-kokemuksia/>



ПІБ _____

Дата _____

LEAN CANVAS

<p>Проблема Вкажіть 1-3 основні проблеми ваших потенційних клієнтів</p> 	<p>Пропозиція Запропонуйте варіанти вирішення кожної з проблем</p> 	<p>Унікальність (Додана вартість) Змістовна та чітка характеристика, що демонструє перевагу Вашої пропозиції на ринку в порівнянні з іншими</p>	<p>Конкурентна перевага Особливість Вашої пропозиції яку не можна просто скопіювати або купити за гроші</p>	<p>Цільова аудиторія Вкажіть основні категорії Ваших потенційних клієнтів</p>
<p>Наявні альтернативи Вкажіть які варіанти вирішення даних проблем існують на ринку зараз</p>	<p>Ключові показники (ККД) Чисельні показники, що вказують на життєздатність Вашої пропозиції</p>		<p>Канали зв'язку Яким чином Ви спілкуєтеся із Вашими клієнтами?</p>	<p>Перші послідовники Ваші перші ідеальні клієнти, хто вони?</p>
<p>Структура витрат Перелічіть змінні та фіксовані витрати</p>		<p>Джерела прибутку Перерахуйте джерела Вашого прибутку</p>		



ПОРЯДОК ДЕННИЙ

- Розпізнавання бізнес-можливостей
- Створення бізнес ідеї
- Використання уяви та особистих сильних сторін для створення бізнес-можливостей

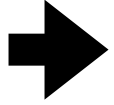
Бізнес ідея

- **4% бізнес-ідей стають життєздатним бізнесом**

→ Вам потрібно протестувати декілька ідей.

- **Хороша бізнес-ідея:**
 - Інноваційна (щось нове)
 - Унікальна
 - Вирішує проблему
 - Прибуткова





Helsinki | HS Helsinki

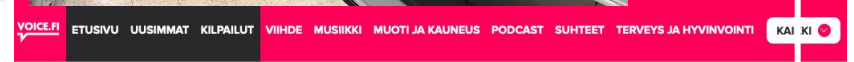
Vessapaperikakut viedään käsistä: leipomo keksi ironisen hittituotteen ja välttyi lomautuksilta – ”Olen nauranut ääneen ihmisten tilausviesteille”

Uusi hittituote on pelastanut leipomo Rönttösrouvan työntekijät lomautuksilta. Vessapaperirullakakutilauksia satelee ympäri Suomea.



Luetuimmat

- 1 **Yhdysvallat** | Yhdysvaltojen ex-presidentit tukevat mielenosoittajia – kritiikki osuu Donald Trumpiin



Suomalaisleipomo tempaisi ja kehitti herkun joka viedään käsistä: 'Huumoria selkeästi kaivataan'

20.03.2020 12:00 - Reija Saarinen



Photos: Iltasanomat, Helsingin Sanomat, MTV

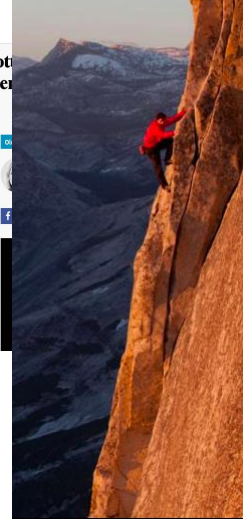
Бізнес ідея

- Новий продукт або послуга
- Новий матеріал
- Новий ринок
- Новий процес
- Нова функція
- Новий спосіб доставки



ЯК ЗНАЙТИ ІДЕЮ ДЛЯ БІЗНЕСУ 1

- Ваші навички, капітали, хобі та інтереси
- Ваші активи:
 - Камера, швейна машинка, професійні контакти, локація
- Сфера вашої експертизи
- Новини, книги, інтернет
- Удосконалення існуючого продукту



Swappie

**ЛЮДИ НЕ КУПУЮТЬ
ТОВАРИ АБО ПОСЛУГИ;
ВОНИ КУПУЮТЬ ВИРІШЕННЯ СВОЇХ
ПРОБЛЕМ**



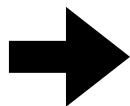
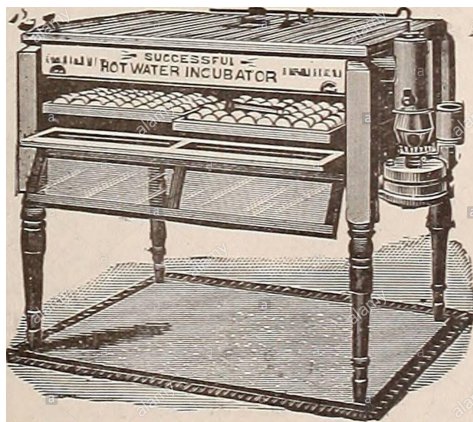
ЯК ЗНАЙТИ ІДЕЮ ДЛЯ БІЗНЕСУ 2

- Які речі чи проблеми вас турбують у повсякденному житті?
- Чи є попит на послугу, яку ніхто не пропонує?
- Ви незадоволені існуючим продуктом або послугою? Чи могли б ви зробити це краще?



ЯК ЗНАЙТИ ІДЕЮ ДЛЯ БІЗНЕСУ 3

- Запозичте ідею з іншої сфери бізнесу та застосуйте її до нової ситуації



Photos: Suomen Kuvalehti, www.alamy.com,
www.sciencemuseumgroup.com,



ВПРАВА У ГРУПІ 1

- Які можливості для бізнесу ви можете знайти на зображенні? Вони можуть бути реалізовані через зареєстрований бізнес, чи самозайнятість.
- Перелічіть якомога більше

**Там, де інші бачать проблеми,
підприємець бачить можливості
для бізнесу**





SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS



МЕГАТРЕНДИ та МОЖЛИВОСТІ

Source: Sitra, Megatrends 2023 report

Мегатренди 2023: загальна картина змін

Майбутні можливості



МЕГАТРЕНДИ ТА ЦСР СТВОРЮЮТЬ БІЗНЕС-МОЖЛИВОСТІ



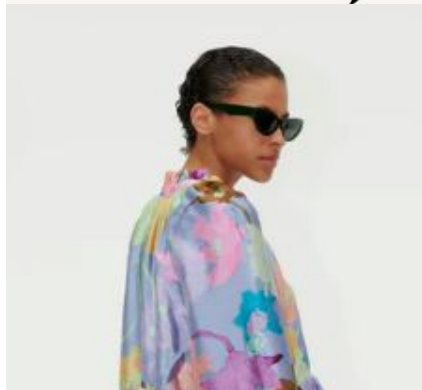
- Підривається ємність природи
 - Стійкі бізнес-моделі, циркулярна економіка
 - Переробка матеріалів
 - Довговічність, ремонтопридатність
 - Зростаючі проблеми добробуту
 - Охорона здоров'я та інші послуги
 - Диверсифікація населення
 - Імміграція, субкультури
 - Конкуренція за цифрову владу
 - Зелені платформи
- Зелена енергія напр. сонячна енергія
 - Секонд хенд, прокат одягу
 - Нові стійкі матеріали
 - Нові інноваційні медичні послуги
 - Продукти та послуги для нішевих цільових груп
 - Міжнародні продукти та послуги
 - Послуги для покращення рівності
 - Кращі способи обробки даних



Gubbe



The Ateljé



Speaking from experience

Holding an award-winning career, Sara Salmani has trained hundreds of organizations worldwide on the importance of diversity, equity, and inclusion in working life. She sheds light on subjects such as advancing DEI, understanding unconscious bias, and mastering inclusive marcomms.

BOOK NOW



SULAPAC



Rahoittaja

Jatkuvan oppimisen ja
työllisyyden palvelukeskus

Entrepreneurship course © 2024 by Startup Refugees is



ВПРАВА ТА ГРУПОВА ДИСКУСІЯ:

ЯКИМ ЧИНОМ ВАШ БІЗНЕС МОЖЕ ПОЗИТИВНО ВПЛИНУТИ НА ВАШЕ СЕРЕДОВИЩЕ?

Чи можете ви використовувати екологічно чисті або перероблені матеріали? Чи можете ви виготовляти свою продукцію на місці? Як можна мінімізувати відходи та зберегти ресурси? Ви співпрацюєте лише з відповідальними компаніями?

Чи можете ви працевлаштувати людей, яким важко знайти роботу?

ОЦІНКА БІЗНЕС-ІДЕЙ

Adapted from Strategyzer

Чи можу я це
зробити?



Чи хочуть
цього клієнти?

Чи варто це робити?
Чи стане ця ідея прибутковою?

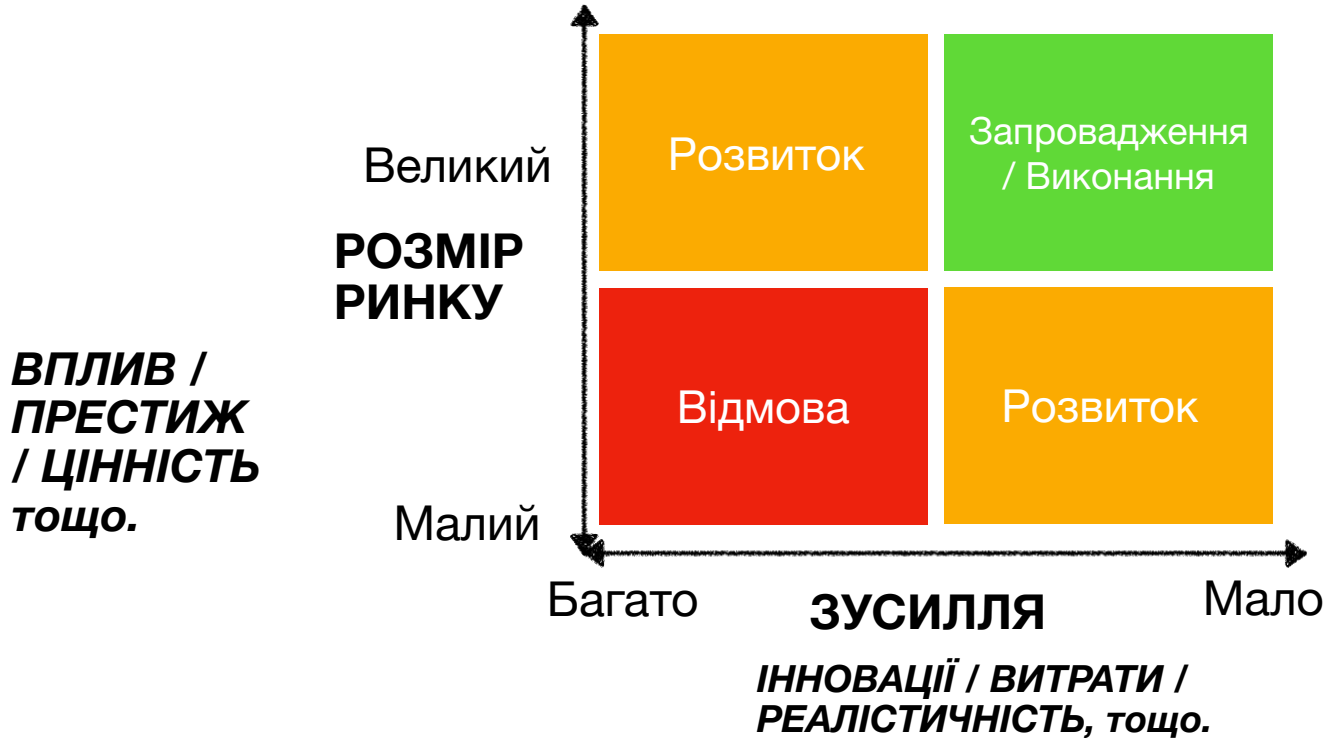
ОЦІНКА БІЗНЕС-ІДЕЇ

- Чи хочуть клієнти платити за цей продукт або послугу?
- *Чи можуть потенційні клієнти заплатити за цей продукт або послугу?*

Якщо ні -> змініть цільову аудиторію або свою бізнес-ідею. Якщо обидві відповіді “так” -> розвивайте ідею далі та перевіряйте її на ринку:

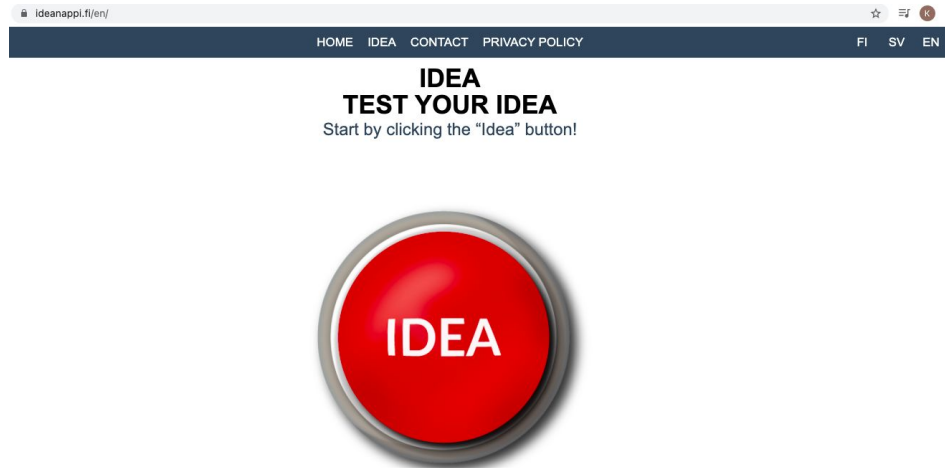
- Запитуйте думки та відгуки клієнтів і професіоналів у тій самій галузі

ОЦІНКА БІЗНЕС-ІДЕЇ



ЩО ДУМАЮТЬ ПРО ВАШУ БІЗНЕС-ІДЕЮ МІСЦЕВІ ЕКСПЕРТИ?

Ви можете попросити відгук про свою бізнес-ідею в місцевому Фінському агентстві підприємств (Uusyrityskeskus) на ideanappi.fi/en



ЕФЕКТИВНІ БІЗНЕС-ІДЕЯ ЗАСНОВАНА НА ПОПИТУ РИНКУ ТА ВЛАСНІЙ ЕКСПЕРТИЗІ ПІДПРИЄМЦЯ.



ІННОВАЦІЯ

- Інновація = нова ідея, яку можна комерціалізувати
- Фінські компанії є лідерами інновацій серед країн ЄС
 - нові версії існуючих продуктів
 - абсолютно новий тип продуктів або процесів
- Фінські компанії створюють нові інновації у співпраці
 - 25% з клієнтами
 - 23% з університетами
 - 19% з **конкурентами**



Community Innovation Survey, Eurostat, Tilastokeskus 2019

ВПРАВА В ГРУПІ 2



Створіть товари/послуги для цих клієнтів, що поєднали б навички чи оригінальні бізнес-ідеї 2 або більше учасників вашої групи. Перелічіть якомога більше.



Приклад: кафе + масажер + інтернет-магазин -> пакети послуг для здоров'я, які продаються онлайн

Photo: iStock /
www.stinfo.fi

le.com/document/d/1aTnoS26CtsKMFq0I-SDp-mzmYKZEgYn30GDuDMwUNuo/edit?usp=sharing





ПІБ _____

Дата _____

LEAN CANVAS

Проблема Вкажіть 1-3 основні проблеми ваших потенційних клієнтів	Пропозиція Запропонуйте варіанти вирішення кожної з проблем	Унікальність (Додана вартість) Змістовна та чітка характеристика, що демонструє перевагу Вашої пропозиції на ринку в порівнянні з іншими	Конкурентна перевага Особливість Вашої пропозиції яку не можна просто скопіювати або купити за гроші	Цільова аудиторія Вкажіть основні категорії Ваших потенційних клієнтів
Найвні альтернативи Вкажіть які варіанти вирішення даних проблем існують на ринку зараз	Ключові показники (ККД) Чисельні показники, що вказують на життєздатність Вашої пропозиції		Канали зв'язку Яким чином Ви спілкуєтеся із Вашими клієнтами?	Перші послідовники Ваші перші ідеальні клієнти, хто вони?
Структура витрат Перелічіть змінні та фіксовані витрати		Джерела прибутку Перерахуйте джерела Вашого прибутку		



Форма зворотнього зв'язку:



ПОСИЛАННЯ

- Приклади бізнес-ідей:
<https://www.entrepreneur.com/article/337316>
- 50 ідей малого бізнесу:
<https://blog.hubspot.com/sales/small-business-ideas>
- Як розвинути свою ідею стартапу:
<https://canvanizer.com/how-to-use/how-to-develop-your-startup-idea>
- Використання мега трендів:
<https://www.sitra.fi/en/articles/using-the-megatrends/>

