



Osa 12: Talouslaskelmat

Yritystoiminnan suunnittelu, 15 osp

Toimittaneet Hanna Järvisalo, työryhmä Tuija Takala ja Laura Hyvärinen

VIERKO 2 <https://www.keuda.fi/keuda/hankkeet/vierko-2/>

OPETUS- JA KULTTUURIMINISTERIÖ
UNDERSVINGS- OCH KULTURMINISTERIET

Sisällys

1. Sanoja.....	3
2. Yrityksen talouslaskelmat.....	8
3. Rahoituslaskelma.....	9
4. Kannattavuuslaskelma	10
5. Myyntilaskelma.....	12
6. Laskelmat liiketoimintasuunnitelmaan	15
Lähteet	

1. Sanoja

kannattava	<p>Yritys tekee enemmän rahaa, kuin mitä se käyttää.</p> <p>Yritykselle jää rahaa tuotteiden tai palveluiden myynnistä, kun yritys on maksanut kaikki laskut ja muut kulut.</p>
kannattavuuslaskelma	<p>Laskelma, jolla selvität, että yrityksen toiminta on kannattavaa.</p> <p>Lasket, että yrityksen tulot ja menot ovat vähintään yhtä suuret. Silloin tulot kattavat menot, eli yritys voi maksaa palkat, laskut ja muut menot.</p>
kiinteä meno = Kiinteä kulu = Kiinteä kustannus	<p>Kiinteä meno on maksu, joka täytyy maksaa joka kuukausi tai vuosi. Esimerkiksi vuokra on kiinteä meno. Se täytyy maksaa joka kuukausi, vaikka yrityksen tulot olisivat huonot.</p> <p>Käytetään myös sanaa kiinteä kulu tai kiinteä kustannus.</p>
kustannus	<p>Kustannus tarkoittaa, että johonkin asiaan menee rahaa.</p>

<p>laskelma</p>	<p><i>laskea</i> (verbi) <i>lasku</i> (substantiivi) → <i>tehdä laskelma</i> (yksikö) → <i>tehdä laskelmat, laskelmia</i> (monikko)</p> <p>Laskelmassa käytät numeroita: teet listan yrityksen raha-asioista ja lasket niitä.</p> <p>Laskelma on tapa ja keino, jolla selvität yrityksen raha-asioita eli taloutta.</p>
<p>liikevaihto</p>	<p>Liikevaihto tarkoittaa, kuinka paljon yritys saa rahaa tuotteiden tai palveluiden myynnistä, kun siitä on poistettu arvonlisävero (ALV).</p> <p>Esimerkki: Yritys myy tuotteita 125 500 eurolla. ALV on 25,5 %.</p> <p>Yrityksen tilille tulee 125 500 euroa. Yrityksen täytyy maksaa veroja siitä 25,5 % eli 25 500 euroa.</p> <p>Yritys maksaa verot ja silloin yritykselle jää 100 000 euroa. 100 000 euroa on yrityksen liikevaihto. Muut rahat yritys on maksanut verona eli maksanut verottajalle.</p> <p>Liikevaihto kertoo, kuinka paljon yrityksen myynti on, kun verot on maksettu.</p>

	<p>Liikevaihto ei kerro, tekeekö yritys voittoa vai tappiota.</p>
<p>liikevoitto liiketulos</p>	<p>Liikevoitto tai liiketulos kertoo, kuinka paljon yritykselle jää liikevaihtoa, kun myynnistä on poistettu toiminnan kulut (esimerkiksi vuokrat).</p> <p>Yritys maksaa liikevoitosta myös verot. Nettotulos on summa, joka yritykselle jää, kun liikevoitosta on maksettu verot.</p>
<p>liiketappio toiminta on tappiollista.</p>	<p>Yrityksen toiminta on tappiollista, kun sen toiminnan kulut ovat isommat kuin menot. Yritys siis käyttää enemmän rahaa, kuin mitä yritys saa myynnistä.</p> <p>Liiketappio tarkoittaa, että liiketulos on negatiivinen (vähemmän kuin nolla).</p>
<p>meno = kulu</p>	<p>Meno eli kulu on asia, joihin yritys käyttää rahaa.</p> <p>Menot ja kulut tarkoittavat tuloslaskelmassa vähän eri asioita, mutta yleisesti meno ja kulu tarkoittavat samaa asiaa.</p>

<p>muuttuva meno muuttuva kustannus</p>	<p>Muuttuva meno tai kustannus tarkoittaa yrityksen menoja, jotka muuttuvat, eli ne eivät pysy samana.</p> <p>Muuttuvat kustannukset muuttuvat yrityksen toiminnan mukaan: usein ne kasvavat, kun yrityksen toiminta kasvaa.</p> <p>Muuttuvat kustannukset pienenevät silloin, kun yrityksen toiminta vähenee.</p> <p>Esimerkiksi: Yritys myy enemmän tuotteita verkkokaupassa joulukuussa kuin kesäkuussa. Joulukuussa pakkausmateriaaleihin menee enemmän rahaa kuin kesäkuussa. Silloin pakkausten muuttuvat kulut ovat erilaiset eri kuukausina.</p>
<p>myyntikate</p>	<p>Myyntikate tarkoittaa sitä, kuinka paljon myynnistä jää rahaa, kun olet vähentänyt siitä muuttuvat kustannukset.</p>
<p>myyntikatetarve</p>	<p>Myyntikatetarve tarkoittaa, kuinka paljon rahaa tarvitset, että voit maksaa menot.</p>
<p>myyntilaskelma</p>	<p>Laskelma, jolla arvioit, kuinka paljon myyt joka kuukausi.</p> <p>Arvioit</p> <ul style="list-style-type: none"> - mitä tuotteita tai palveluita myyt - kuinka paljon myyt tuotteita tai palveluita.
<p>nettotulos</p>	<p>Nettotulos on summa, joka yritykselle jää, kun liikevoitosta on maksettu verot.</p>

nollatulos	Yrityksen menot ja tulot ovat yhtä suuret.
rahoitus	= mistä yritys saa rahaa Esimerkiksi laina tai omat säästöt (oma alkupääoma).
rahoituslaskelma	Rahoituslaskelma on tapa tai keino, jossa selvität: <ul style="list-style-type: none"> • Mihin tarvitset rahaa, kun perustat yrityksen? • Kuinka paljon tarvitset rahaa, kun perustat yrityksen? • Mistä saat rahat eli miten rahoitat yrityksen?
tulo	Raha, joka tulee yritykseen. Tulo on pääasiassa rahaa, jota yritys saa myynnistä (myynti).
voitto voitollinen	Saat rahaa enemmän kuin käytät. Yrityksen toiminta on voitollista, kun myyntilaskelmassa myyntikate on enemmän kuin kannattavuuslaskelman arvio liikevaihdosta.
yrityksen myynti = liikevaihto	Yrityksen myynti ei yleensä tarkoita, että yritys myydään. Se tarkoittaa liikevaihtoa : yrityksen rahoja, kun tuotteiden ja palveluiden myynnistä on vähennetty menot ja verot.
yrityksen talous	Yrityksen raha-asiat

2. Yrityksen talouslaskelmat

Tarvitset erilaisia laskelmia,
kun suunnittelet yrityksen taloutta.

Kun perustat yrityksen,
haluat selvittää,
onko yritys kannattava.
Se tarkoittaa,
että yritykseen tulee enemmän rahaa
kuin mitä yritystoimintaan menee rahaa.
Yrityksen tulot ovat siis enemmän
kuin yrityksen menot.

Tärkeät laskelmat yritystoiminnan suunnittelijassa ovat:

- rahoituslaskelma
- kannattavuuslaskelma
- myyntilaskelma.

Nämä ovat tavallisimmat talouslaskelmat.
Yritystoiminnassa on myös muita laskelmia.

3. Rahoituslaskelma

Rahoituslaskelma on tärkeä,
kun perustat yrityksen.

Siinä selvität:

- Mihin tarvitset rahaa,
kun perustat yrityksen?
- Kuinka paljon tarvitset rahaa,
kun perustat yrityksen?
- Mistä saat rahat,
eli miten rahoitat yrityksen aloittamisen?

Rahoituslaskelmassa siis kirjoitat taulukkoon:

- Mihin tarvitset rahaa (rahan tarve)?
- Kuinka paljon tarvitset rahaa (rahan määrä)?
- Mistä saat rahan (rahan lähde)?

4. Kannattavuuslaskelma

Kannattavuuslaskemassa selvität,
onko yritys kannattava.
Yritys on kannattava,
kun sen tulot ja menot ovat vähintään yhtä suuret.
Sinun täytyy selvittää,
mistä yrityksen pitää maksaa
joka kuukausi ja vuosi.
Ne ovat yrityksen kulut eli menot.

Yrittäjän palkka on yksi meno.
Sinun täytyy siis miettiä,
kuinka paljon haluat maksaa itsellesi palkkaa.
Muita menoja ovat
yrityslainan lyhennys
ja kiinteät menot.
Kiinteät menot ovat maksuja,
jotka täytyy maksaa joka kuukausi tai vuosi.
Esimerkiksi vuokra on kiinteä meno.

Lasket ensin yrityksen menot.
Sitten tiedät,
mikä on yrityksen myyntikatetarve.
Myyntikatetarve tarkoittaa,
kuinka paljon rahaa tarvitset,
että voit maksaa yrityksen kiinteät menot,
kuten vuokrat ja palkat.

Siitä voit arvioida,
kuinka paljon liikevaihtoa
sinun täytyy vähintään saada.
Liikevaihto tarkoittaa verotonta myyntiä.

Lasket,

onko yritys kannattava

- kuukauden aikana
- vuoden aikana.

Laskelmasta selviää myös,

kuinka paljon sinun pitää myydä tuotteita tai palveluita

- päivän aikana
- yhden tunnin aikana.

Arvioit myös tavallisen kuukauden menot,
kun teet kannattavuuslaskelman.

Arvioit siis tavallisen kuukauden menot.

Sitten saat tietää,

kuinka paljon sinun täytyy saada liikevaihtoa,

jotta myynti kattaa yrityksen menot.

Arvioi kulut niin hyvin kuin osaat.

Silloin laskelma on järkevä.

5. Myyntilaskelma

Haluat, että

- yrityksesi toiminta on kannattavaa
- yrityksesi tuottaa voittoa.

Saat voittoa eli toiminta on voitollista,

kun tulot ovat enemmän kuin kulut.

Silloin yritys tekee voittoa,

eli rahaa jää yritykselle,

kun kaikki kulut on maksettu.

Myyntilaskelmassa arvioit,
kuinka paljon myyt joka kuukausi.
Nimeät tuotteet ja palvelut,
joita myyt.
Lisäksi arvioit,
kuinka paljon myyt niitä.

Myyntilaskelmasta selviää,

millaiseksi arvioit yrityksen myyntikatteen.

Myyntikate tarkoittaa sitä,

kuinka paljon myynnistä jää rahaa,

kun olet vähentänyt siitä muuttuvat kustannukset.

Muuttuvat kustannukset tai kulut tarkoittavat menoja,
jotka muuttuvat.

Esimerkiksi tarvitset enemmän rahaa
pakkauksiin tai raaka-aineisiin,
kun myyt niitä enemmän.

Myyntilaskelmassa otat huomioon
muuttuvat kulut.

Kannattavuuslaskelmassa selvität,
kuinka paljon tarvitset liikevaihtoa,
että toiminta on kannattavaa.

Myyntilaskelmassa lasket,
kuinka paljon sinun täytyy myydä
eri tuotteita tai palveluita.

Myyntilaskelmassa selvität,
että saat niin paljon rahaa
kuin kannattavuuslaskelmassa arvioit,
että tarvitset.

Kannattavuuslaskelma antaa
niin sanotun "nollatuloksen".
Silloin tulot ja menot ovat yhteensä nolla.

Toiminta on voitollista,
kun tulot ovat suuremmat kuin kaikki menot.
Eli voitollista on se,
kun myyntilaskelmassa myyntikate on enemmän
kuin kannattavuuslaskelman arvio liikevaihdosta.

Harjoittele laskelmien tekemistä.
Silloin opit parhaiten,
miten niitä käytetään.

Laskelmat on hyvä tehdä taulukko-ohjelma Excelillä.

[Esimerkiksi Helsingin kaupungilla on](#)
[Yritykset ja kaupunki -sivuilla](#)
[liiketoimintasuunnitelman laskelmapohjat](#)
[\(Business Helsinki\).](#)

Lisäksi sivulla on linkit videoihin,
joissa näytetään laskelmien tekoa.

6. Laskelmat liiketoimintasuunnitelmaan

Tee liiketoimintasuunnitelman lisäksi talouslaskelmat!

Opettaja kertoo sinulle,

- **mitkä laskelmat teet**
- **mitä malleja ja pohjia (esimerkiksi Excel) käytät laskelmissa.**

Lähteet

Helsingin kaupunki. Yritykset ja työ. Perusta yritys. Tee liiketoimintasuunnitelma.
<https://www.hel.fi/fi/yritykset-ja-tyo/perusta-yritys/tee-liiketoimintasuunnitelma>.
Viitattu 7.1.2025.

Tämä materiaali on tuotettu VIERKO 2-hankkeessa vuosina 2025–2027.

VIERKO on toteutettu Opetus- ja kulttuuriministeriön vuonna 2024 myöntämällä ammatillisen koulutuksen strategiarahoituksella.

VIERKO on seitsemänkymmenen (71) koulutuksen järjestäjän yhteisponnistus.
Työtä on koordinoanut Keski-Uudenmaan koulutuskuntayhtymä Keuda.

Hankkeessa on kehitetty vieraskielisen koulutuksen laatua ja kotimaisten kielten opetuksen tarjontaa ammatillisessa koulutuksessa.

Lisätietoa:

<https://www.keuda.fi/keuda/hankkeet/vierko-2>

Oppimateriaalien CC-lisenssi:



[CC BY-SA 4.0 Deed](#) | [Nimeä-JaaSamoin 4.0 Kansainvälinen](#) | [Creative Commons](#)